

フランチャイズ加盟のご案内



敷居は低く

目標は高く

エドモンド
プログラミングスクール

エドモンドプログラミングスクールとは

エドモンドプログラミングスクールは全国 5 カ所に展開している、子供に人気の**マイクラ**を用いたプログラミングスクールです。生徒個別のペースに合わせて学習できる動画を用いた指導法を開発しました。この教材を開発したことでプログラミングを知らない人でも講師として活躍できます。

※研修や随時の相談・勉強会等、FC 本部がサポートします。

タイピング練習



マイクラ
プログラミング画面

動画教材



本製品は Minecraft® 公式製品ではありません。Mojang 社から承認されておらず、Mojang 社および Notch 氏とは関係ありません。

プログラミング教育市場の動向

2025年には400億円、2030年には1000億円も狙える市場！！

2025年から大学共通テストの基礎科目になり、プログラミングや統計処理、情報リテラシーの知識などの問題が出題される「情報」が導入され、「情報」は「国語」や「数学」などのと同じ基礎科目になります。

つまり今の小学生・中学生はこれからパソコン・プログラミングの知識・技能な学力として評価される時代がやってきます。これにともないプログラミング教育市場は急速に拡大しています。

2025年には市場が400億円まで成長すると予想されています。

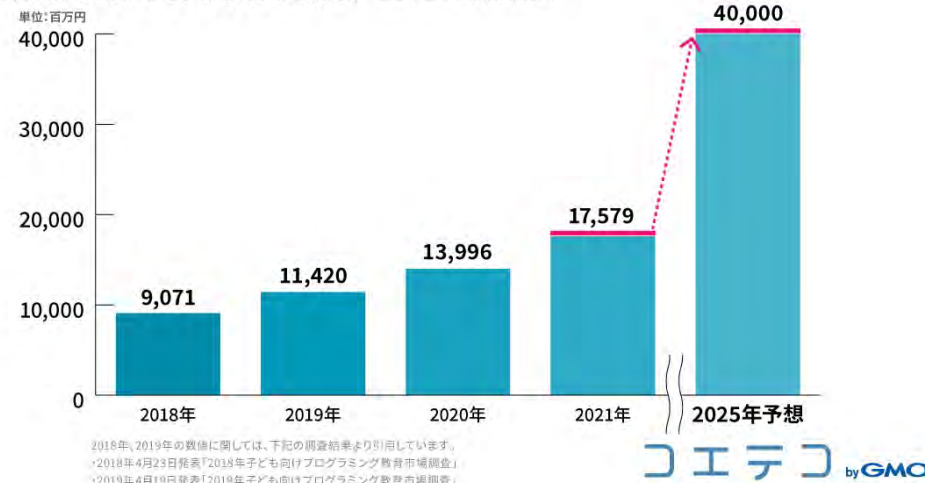
また我々の試算では2030年には1000億円規模まで市場の拡大が狙えるものとなっています。

【2030年の想定市場規模】

- 小中学生の人口（900万人）
 - ・小学生：600万人
 - ・中学生：300万人
- 最終的な通学率：10%
- 潜在生徒数：90万人
 - ・現在推定：約14万人
 - ・潜在教室数：18,000校
- 平均単価：1万円 / 人・月
- 市場規模：1080億円 / 年（2030年ごろ）



子ども向けプログラミング教育市場規模 コエテコ×船井総研調べ



エドモンドの理念

全ての子供が苦手意識を持たずプログラミングを楽しめる時代へ

- ①ターゲットはプログラミングに対してのリテラシーやスキルが中位以下の家庭や子供とします。
- ②小学1～4年生までを特に重視して以降の学年の囲い込みをします。

※小学1～4年生までの割合は72%、中学生以上も10%通学

『敷居は低く目標は高く』



**『より多くの子供がITを楽しめる』
国内エンジニアの育成に貢献するため
底上げをミッションとします**

比較

エドモンドは子供に絶大な人気を誇るマイクラフトを用いた教材を利用しています。

また教材は塾のように飽きが来やすいものではなく、冒険を進めてゆく中で自然とプログラミング能力や問題解決能力が向上するような仕組み化を図っています。

また動画教材を用いることで講師の負担を減らし、より多くの生徒を同時に担当できるように工夫されています。



【ロボット系の特徴】

- 教材が派手で目立つ
- × 初期費用や月謝が高い
- × 学べることに限界がある
- × 飽きられやすい

入会金 40,000 円～
月 謝 18,920 円



【Scratch 系の特徴】

- 様々なプログラミングが可能
- × 自由度が高すぎるため、講師の能力を必要とする
- × テキストプログラミングを学ぶことができない

入会金 22,000 円
月 謝 9,900 円



【エドモンド（マイクラ）の特徴】

- 子供に人気のマイクラフトを利用
→ 圧倒的に競争力が高くロボット系やScratch 系等、別のプログラミングスクールからの転校組が多くいます。
- 動画教材により講師の負担を軽減
- プログラミング経験が無くても講師になれる
- テキストプログラミングも学ぶことができる

入会金 6,600 円
月 謝 9,240 円

エドモンドプログラミングスクール

運営の流れ

基本は **土** **日** のみの週 2 回開催としています。

※生徒数が増えた場合は平日開催も可

※生徒数 40 名ほどまでは

10:30 ～、13:00 ～、14:30 ～の 3 コマだけで OK



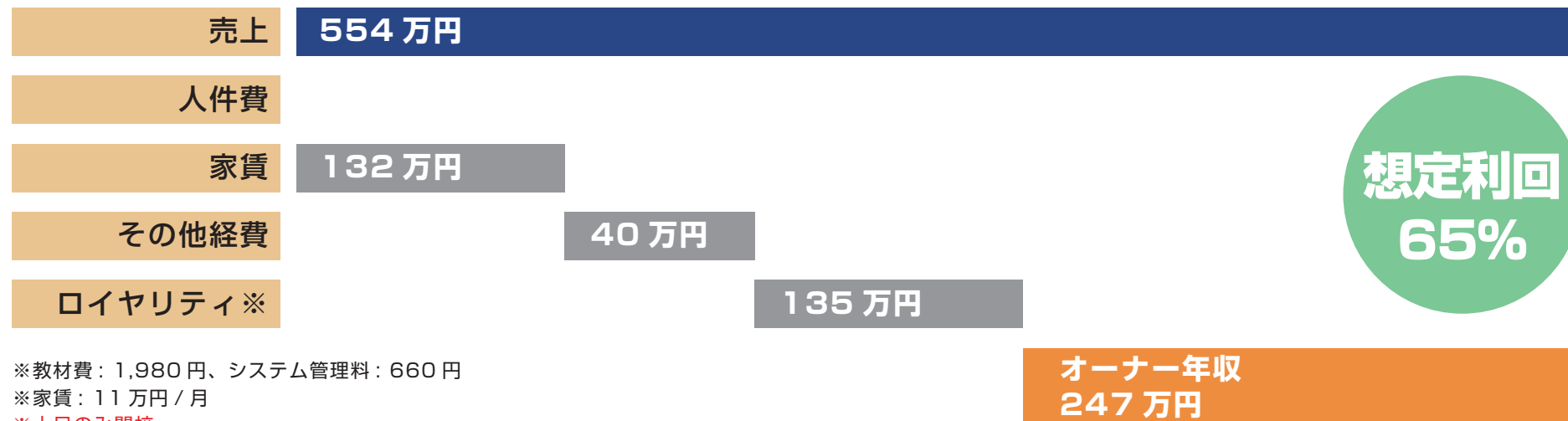
イニシャルコスト

項目	独立店舗型	併設型	備考
加盟金	100万円	100万円	
物件取得費	50万円	0	資金礼金・保証金等含
什器	30万円	0	・机×7台 ・イス×14脚 ・棚 ・衛生品等
広告費	20万円	20万円	
装備	60万円	50万円	【共通】 ・PC×7台 . . . 42万円 ・サブモニター×6台 . . . 10万円 ・マウス×7個 . . . 1万円 ・ケーブル類 . . . 1万円 【独立】 ・プロジェクター . . . 3万円 ・スクリーン . . . 3万円
採用費	0	0	オーナー講師の場合不要
運転資金	120万円	60万円※	10万円×12ヵ月
合計	380万円	230万円	

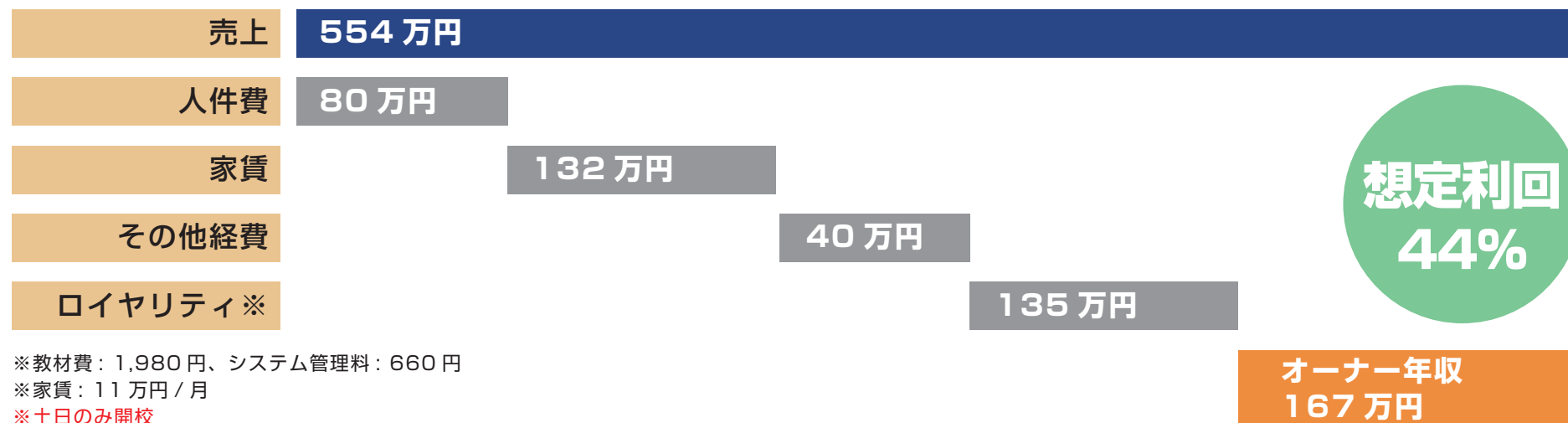
※併設型ではオフィス物件取得費・月額家賃等を含みません

収益モデル①

オーナー講師、生徒数 50 人の場合



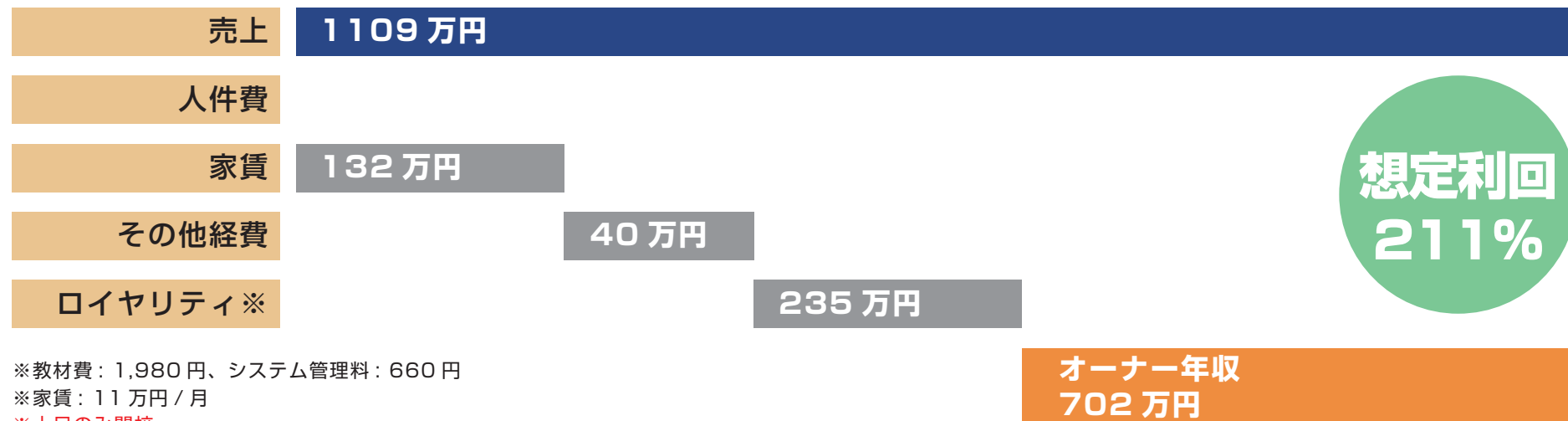
講師採用、生徒数 50 人の場合



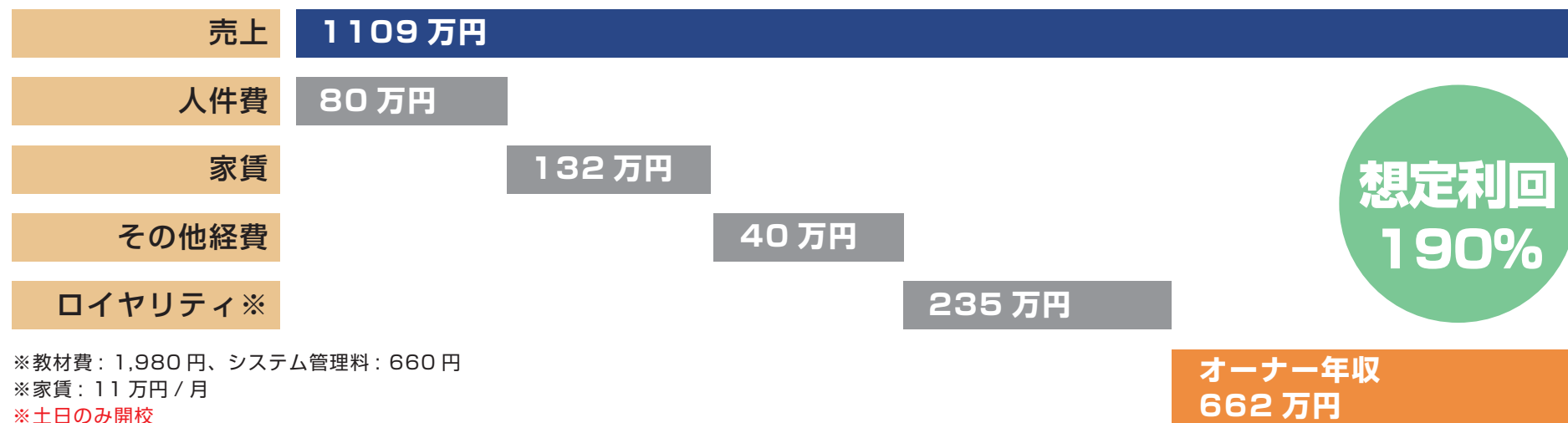
収益モデル②

地方都市部では 100 名程度までは十分に可能性があります。

オーナー講師、生徒数 100 人の場合



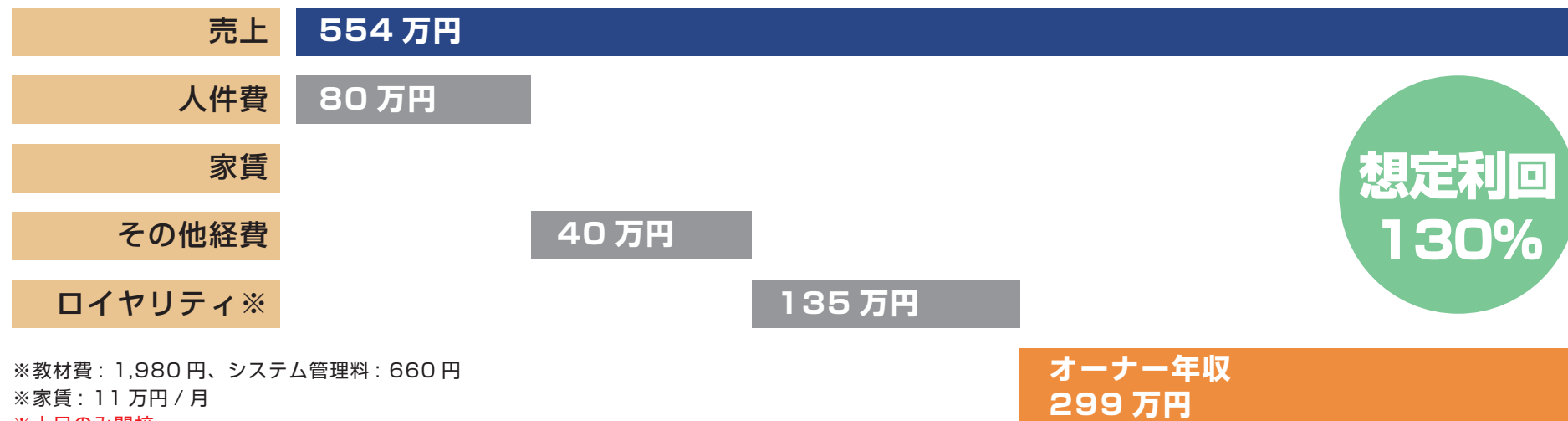
講師採用、生徒数 100 人の場合



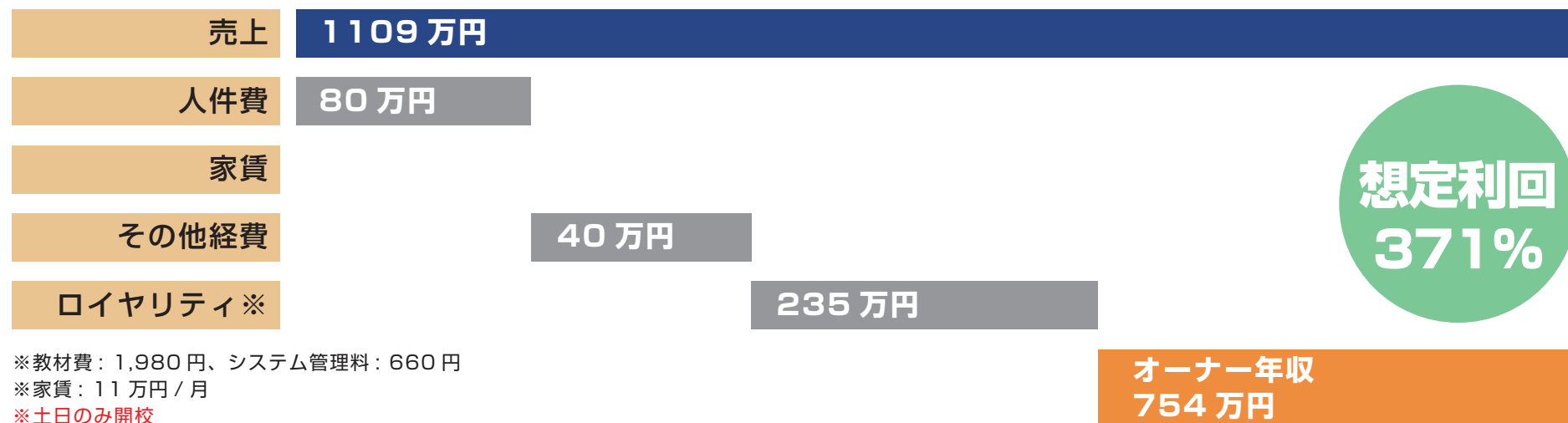
収益モデル③

既存スペースの空き時間を使えば
収益率がアップします

講師採用、生徒数 50 人の場合



講師採用、生徒数 100 人の場合 地方都市部では 100 名程度までは十分に可能性があります。

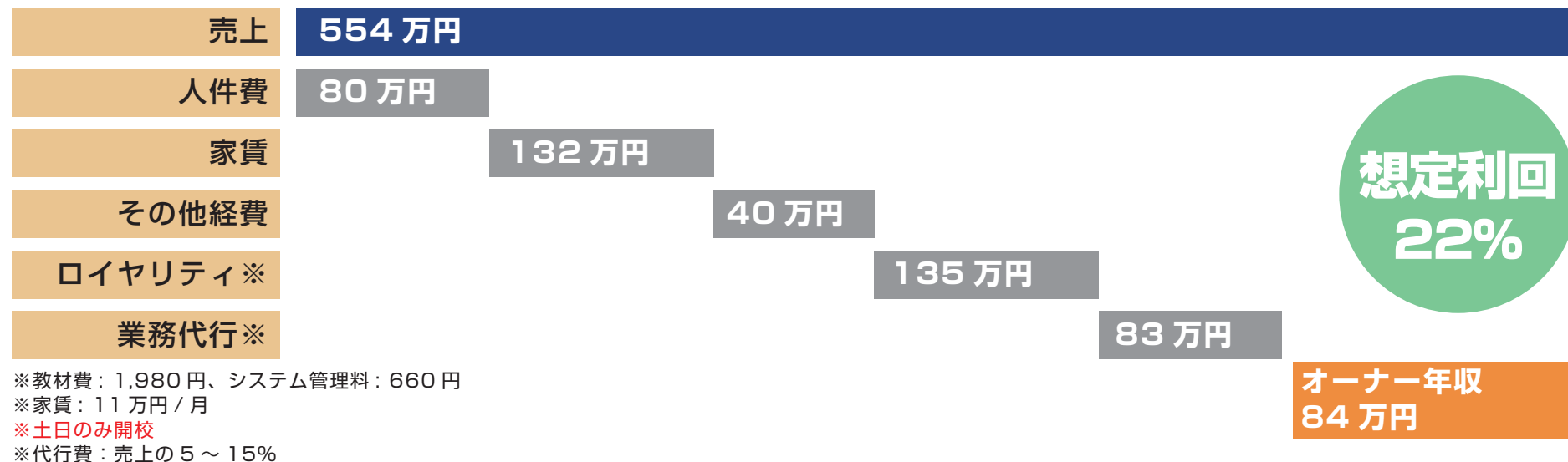


収益モデル④

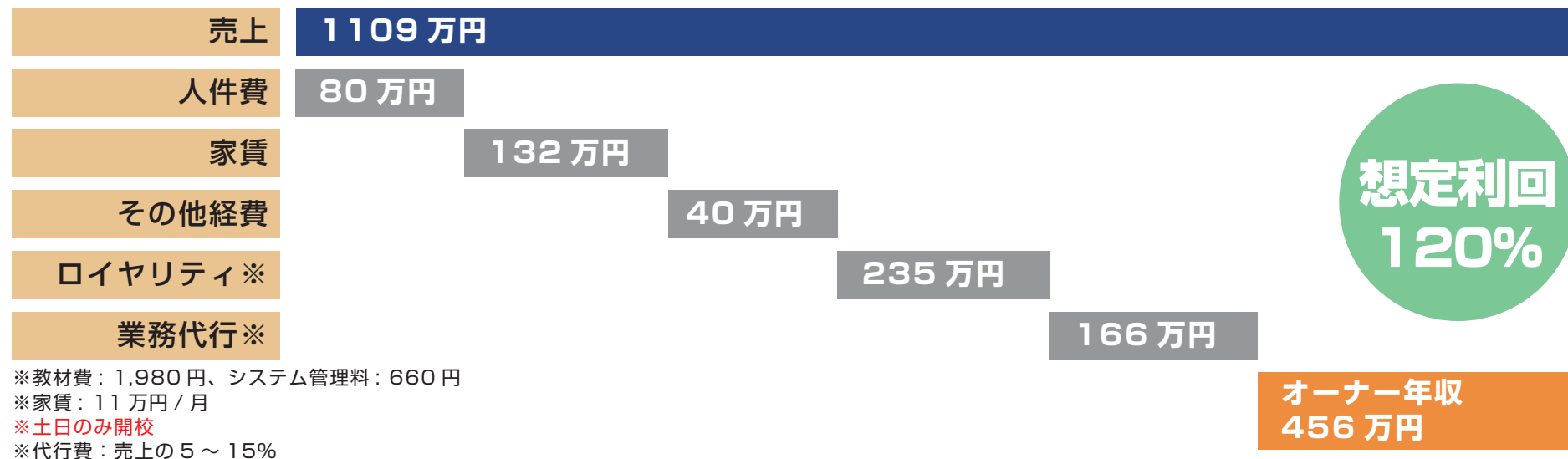
投資型でも魅力的な収益率を実現

※教室運営を業務代行する手放し経営スタイルとなります。

講師採用、生徒数 50 人の場合



講師採用、生徒数 100 人の場合



エドモンドプログラミングスクールの展開状況

-  京都府 6 校 (3 校開校準備中)
-  大阪府 2 校 (1 校開校準備中)
-  兵庫県 1 校 (1 校開校準備中)
-  島根県 1 校

※2022 年 1 月時点



モデルケース

年 2 ～ 3 回の大型体験イベントで 1 年以内での黒字化

- ・ 加盟店 3 教室で黒字化達成！！
- ・ 残り 1 教室でも損益分岐点まじか（開校 6 ヶ月）

CASE 1

島根

【雲南校@島根】 / 2022 年 1 月開校
ショッピングセンターで併設

2022 年 1 月開校

- ・ 1500 枚のチラシで 150 名集客
- ・ 150 名の体験参加者で 50 名入会
- ・ 近隣に競合店舗なし
- ・ 開校初月より月次黒字化

黒字

CASE 2

大阪

【放出校@大阪】 / 2021 年 8 月開校
EC サイト運営 / 貸会議室利用

2021 年 8 月開校

- ・ 9000 枚のチラシで 200 名集客
- ・ 90 名の体験参加者で 12 名入会
- ・ 貸会議室を毎週土日借り上げ
→月額 4 万円
- ・ 業務代行を利用
→売上の 5 ～ 15%

黒字

CASE 3

京都

【京都小倉校@京都】 / 2022 年 1 月開校
個別指導塾にて併設運営

2022 年 1 月開校

- ・ 1000 枚のチラシで 50 名集客
- ・ 100 名の体験参加で 12 名入会
- ・ 開校初月より月次黒字化

黒字

CASE 4

京都

【御所東校@京都】 / 2021 年 9 月開校
専門スクールとして独立運営

2021 年 8 月開校

- ・ 本校との距離 3km
- ・ 100 名の体験参加で 22 名入会
- ・ 初月よりほぼ赤字解消

様々な集客手段

エドモンドプログラミングスクールでは、様々な全体集客手段をもっています。

今後は下記以外にも TikTok や Instagram 等での集客も検討中です。



Web サイト



YouTube

「プログラミング教育チャンネル」
2020年7月解説、登録者 830 名



Twitter



チラシ

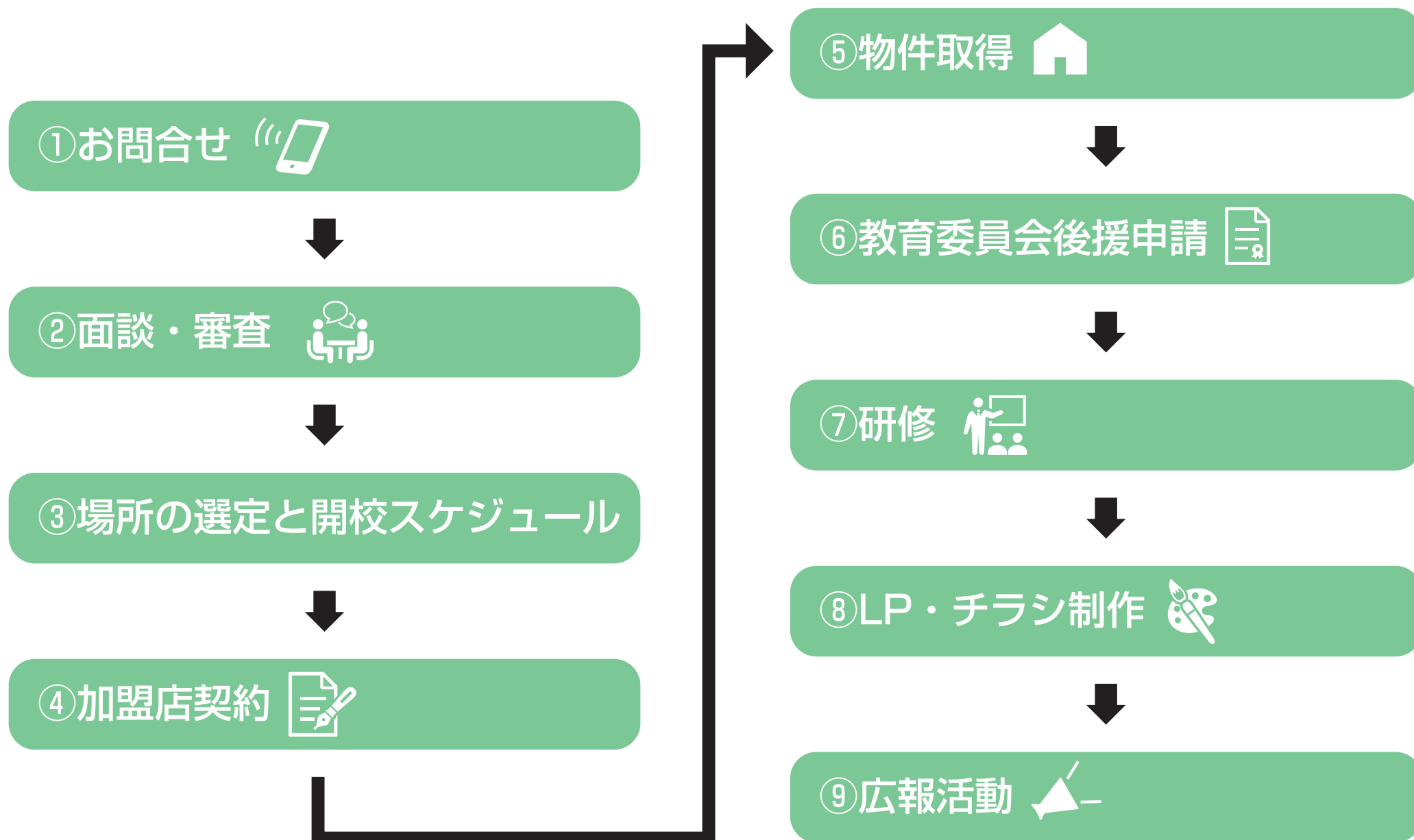


ブログ



タイピングサイト

お問合せから開校までの流れ



研修内容

- ・ 集客方法
- ・ 体験会運営方法
- ・ 入会へのクロージング
- ・ 教室運営
- ・ 事務手続き
- ・ 管理システム利用
- ・ データ共有
- ・ チャットワーク
- ・ Facebook

教室運営サポート

- ・ 運営勉強会
- ・ チラシやパンフレットの印刷
- ・ 教育委員会後援申請補助
- ・ 全加盟店参加のチャットグループ



よくあるご質問

Q1：必要な資格はありますか？

資格は一切必要ありません。

Q2：出店エリアに条件はありますか？

すでに出店済みエリアから一定以上離れていることが条件となります。
隣接するオーナーと合意がある場合は出店できます。

Q3：講師に必要なスキルはありますか？

特にありません。プログラミングが未経験でも大丈夫です。
マイクラフトやその他ゲームを知っている方が生徒との会話ができます。

Q4：どのような人が講師に向いていますか？

子供が好き、ゲームが好き、教えるのが好きな方が合っています。

Q5：集客等、本部のサポートはどこまでありますか？

チラシ制作や教育委員会の後援申請、SNS の活用、アンケート分析等
なんでもご相談ください。

Q6：本部の目指ビジョンを教えてください

「敷居は低く、目標は高く」をビジョンとしています。
プログラミングが苦手な子供が 0 になり、皆がプログラミングを楽しめる世界の実現です。

Q7：万が一うまくいかなかった時の撤退コストを教えてください

契約満了時の撤退コストは賃貸オフィスの原状復帰費用等が考えられます。

その他ご質問に関しましては web サイト、または quest@edmondo.jp よりお問合せください

会社概要

社名 株式会社エドモンド (2022.3 ~)

代表取締役 森 将則

資本金 3,000,000 円

所在地 京都府

◆ お問い合わせ

☎ TEL 070-2311-0414

✉ Mail quest@edmondo.jp

🌐 Web <https://www.edmondo.jp/>



HP QR コード

